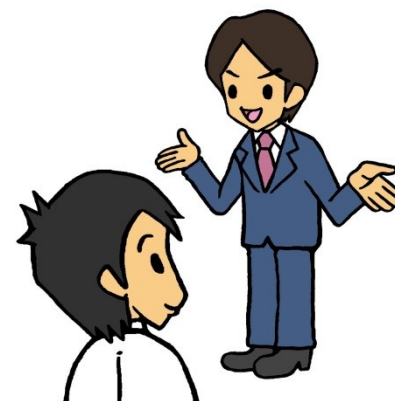


ビジネス・セカンドオピニオン 「ITプロジェクトの計画」 ご案内



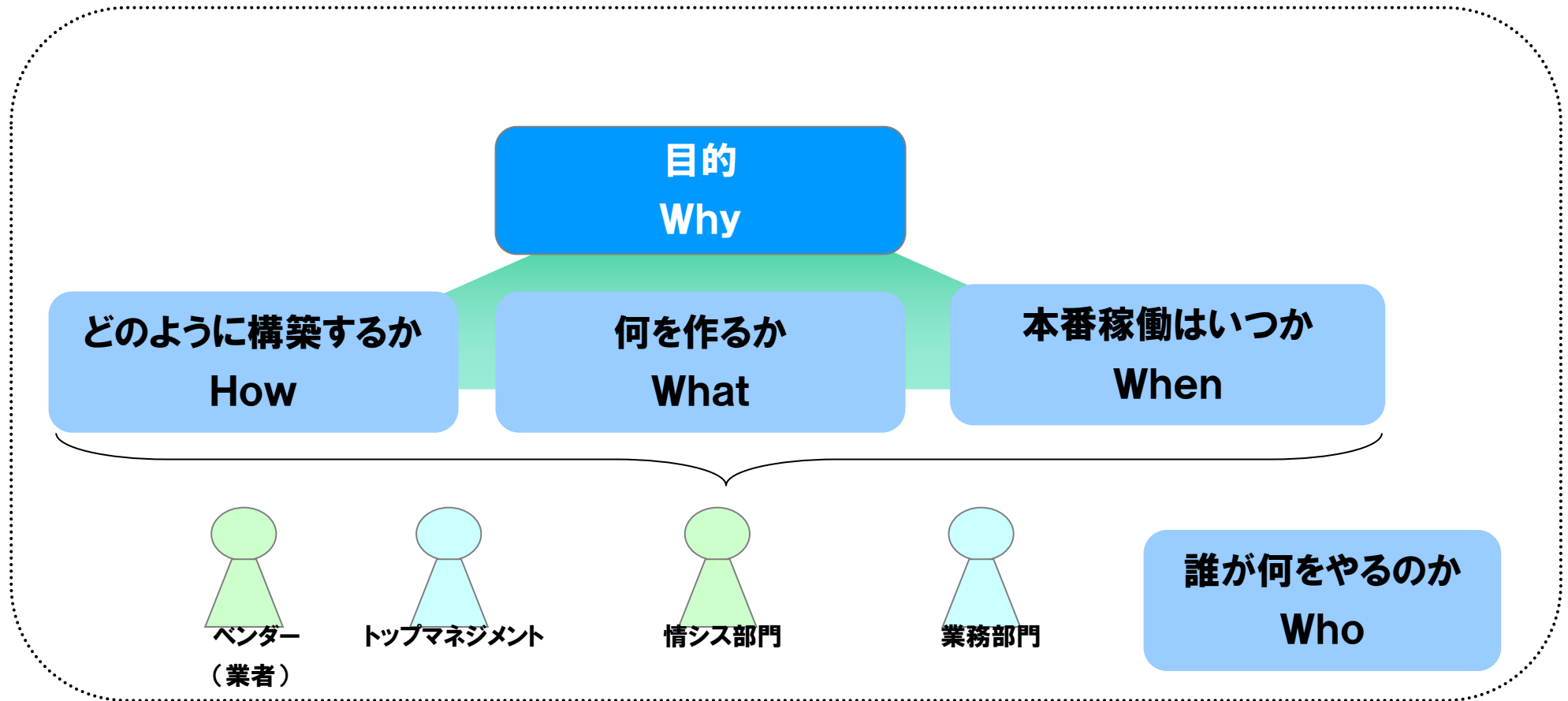
Hiro Business Solutions 株式会社

<http://www.hbs.gr.jp/>

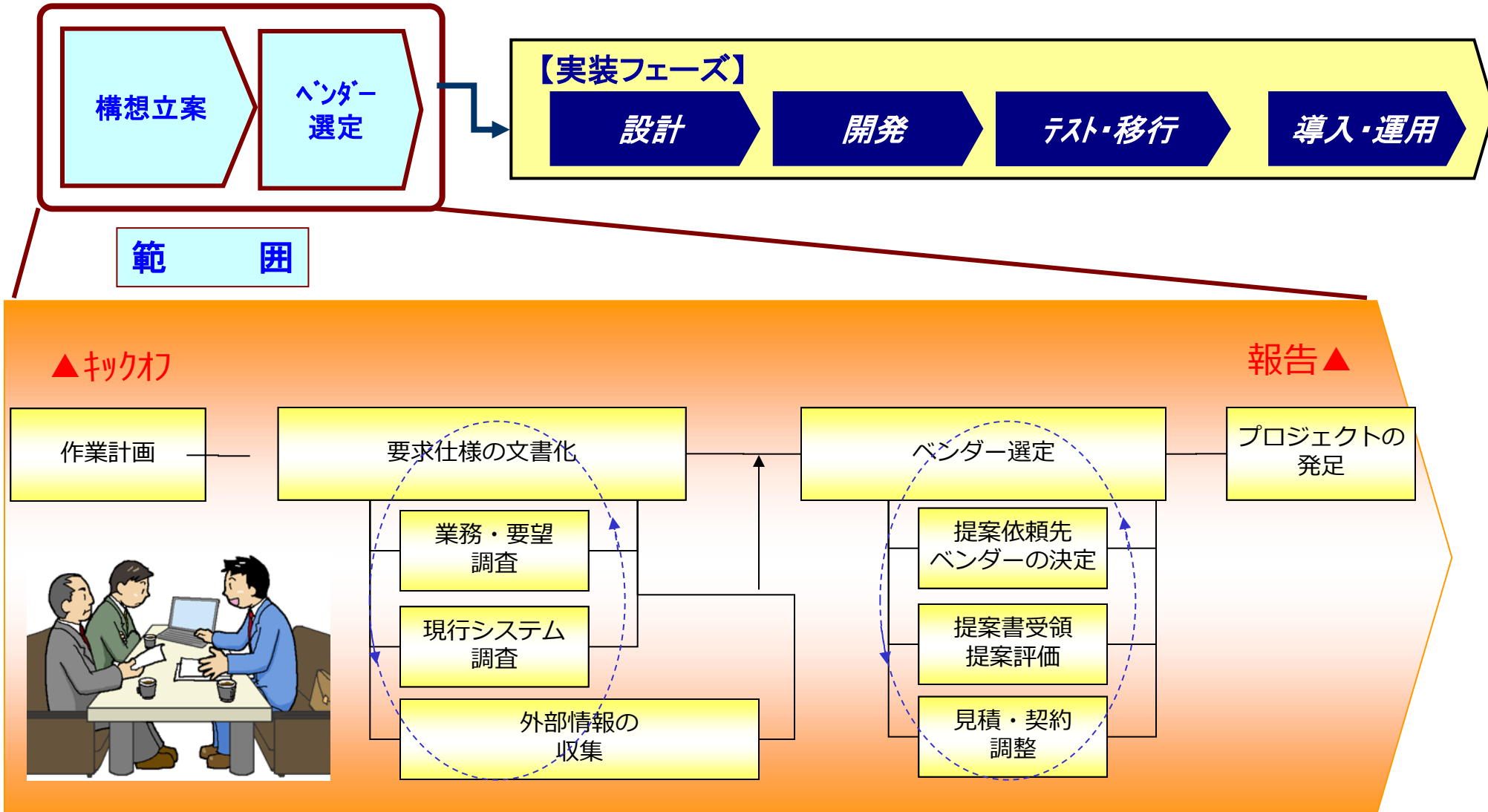


- どのソフトがいいのか？
- 投資対効果はどうか？
- 体制は大丈夫なのか？
- どのベンダー（業者）がいいのか？
- ベンダー（業者）の提案金額の妥当性がわからない
- クラウドがいいのか？ システムを所有するのがいいのか？





それが、HOW MUCH? (幾らなのか)





提案内容および
提案金額の妥当性を評価し
ベンダー（業者）選定の
ご支援をさせていただきます

安心して任せられ
コストがリーズナブルな
ベンダーは
どこがよいのか...



ベンダー選びの失敗要因

- 取引のあるベンダーに依頼すると決まっていた
- 役員や部長の一存で決めてしまった
- 2社しかベンダーの比較を行わなかった
- 紹介を鵜呑みにしてしまった
- 他社事例に翻弄されてしまった



- 口頭でベンダーに依頼したことがうまく伝わらなかった
- 文書で依頼したことがうまく伝わらなかった
- 現場の了解なしに情報システム部門だけで決めた
- ベンダーの勧めたパッケージ製品との相性が悪かった
- 他社例と比べて高い金額で契約したことが分かった
- ベンダーからの金額提示が「一式」だった
- 長すぎる契約をして途中で解約しにくくなった
- プロジェクトマネージャーや担当者が力不足だった
- 地域性が合わなかった
- システムの内容がベンダーの得意分野と合わなかった
- 下請・孫請の担当者が多かった

書籍の紹介 RFPでシステム構築を成功に導く本



単行本 256ページ
出版社 技術評論社
ISBN-13: 978-4774146096



ITベンダーの賢い

選び方

見切り方

巻末付録(全43ページ)

- ✓情報提供依頼(RFI)、RFIの評価表
- ✓提案依頼の概要書
- ✓RFPのサンプル、RFPのチェックリスト
- ✓提案の評価表サンプル 等

システム開発の成否は上流工程を確実に行うかどうかにかかっています。その中で一番大事な作業がRFP（提案依頼書）の作成です。RFPにどれだけ適切に必要なシステムのイメージを記述できるかによって、良いベンダーと出会えるかそして要望に近いシステムを作ってもらえるかが決まります。

本書は、多数のRFPを作成・コンサルティングしてきた執筆陣がRFP作成の勘所を解説します。そして、納得のいくベンダーを選ぶ方法、満足のいかないベンダーを見切る方法をお伝えします。

第1章 ベンダー選びがシステム構築成功の鍵

第2章 幅広くベンダーを調査しよう

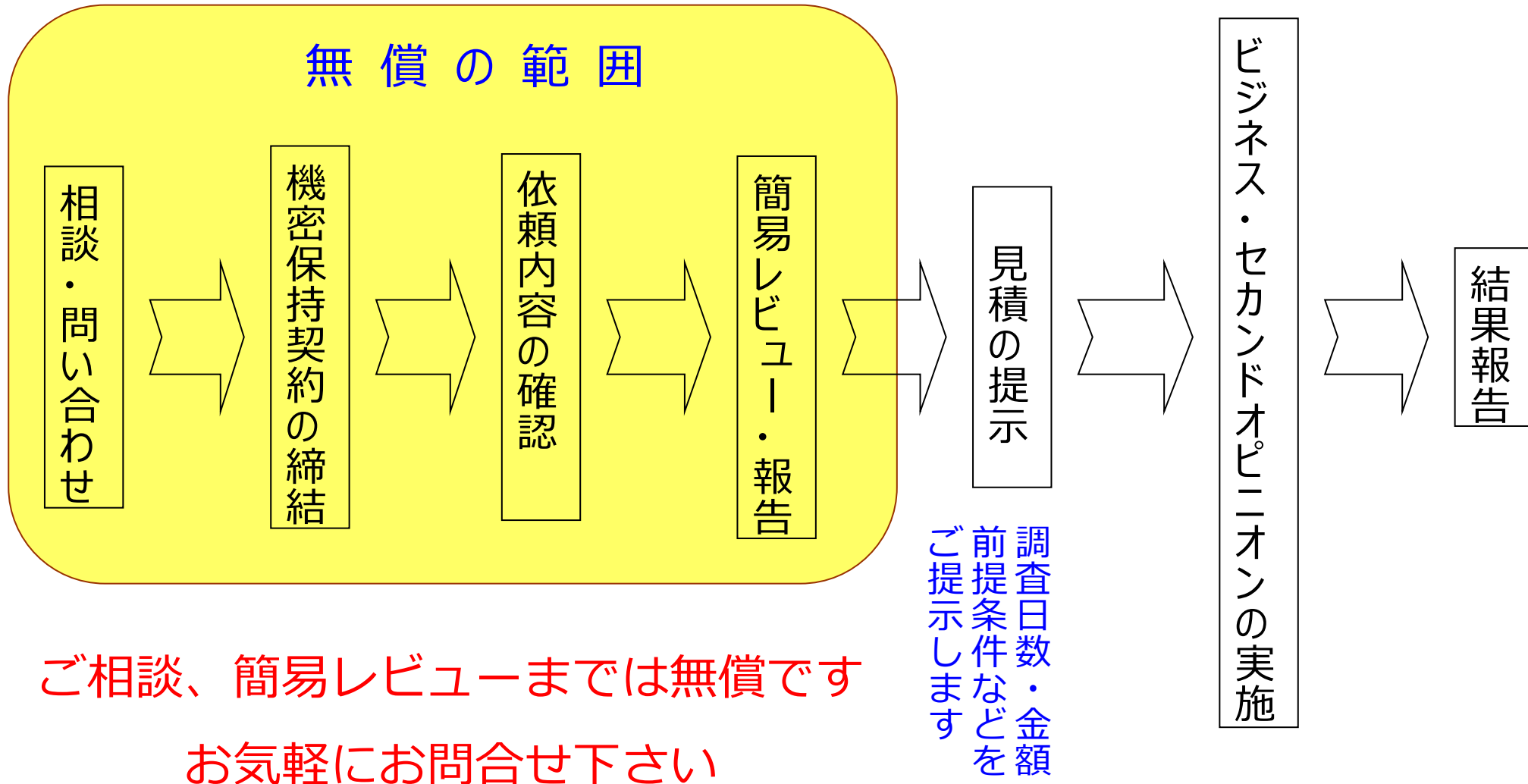
第3章 良いベンダーを選ぶためにRFPを活用しよう

第4章 RFPを発行するベンダーを探そう

第5章 RFPを作成してベンダーを選ぼう

第6章 ベンダーとはうまく付き合おう

第7章 ベンダーの見切り方





当書の内容にご関心がある場合
お気軽にご連絡ください。
全国どこでも対応します。

サービス内容の詳細は
ホームページをご覧ください

TEL : 03(6890)0597

〒107-0061
東京都港区北青山2-7-26
フジビル2階 クロスコープ青山内

Hiro Business Solutions 株式会社

URL : <http://www.hbs.gr.jp/>

Mail : info@hbs.gr.jp