

以下のような課題はありませんか？

解決策があります！

新規事業を始めたい
営業を拡大したい
業務・システムを見直したい
メンバーが足りない

社内だけではできない
良い業者、専門家を探したい
売上を伸ばしたい
外部のチャネルを拡大したい

営業支援

アドバイス

知見の提供

人員調達

高品質なコンサルを
提供します。

顧問(アドバイザー)による価値のご提供

経営のアドバイス

- ・戦略策定、KPI マネジメント

社員の育成（研修）

- ・業務知識、業界動向
- ・営業力強化
- ・マネジメント力強化

ビジネスマッチング

- ・専門家、協力会社、個人事業主の紹介

業務やシステムの見直し

- ・業務改善ポイントの洗い出し
- ・ベンダー（業者）の紹介、提案評価
- ・ITコストの削減提案

営業支援

- ・顧客へのヒアリング同行
- ・提案書の作成 セミナー開催支援
- ・販促資料の作成

Hiro Business Solutions



HBS株式会社
代表取締役 広川 敬祐

公認会計士30年
ERP経験20年

【略歴】

- 1983年 公認会計士試験合格
1984年 – 1987年 プライスウォーターハウス(東京)
1987年 – 1994年 アーサーアンダーセン(大阪)
1994年 – 1998年 SAPジャパン株式会社
1998年 Hiro Business Solutions 設立
日本公認会計士協会東京会常任幹事(コンピュータ委員会担当)、
日本公認会計士協会IT委員会委員を歴任

顧問(アドバイザー)に求められる資質

- 経験が豊富であること
- 営業支援ができること
- 関係者と調整できること
- 人脈が広いこと
- 人材を育成していくこと
- 誠実であること
- 英語ができること



だから、会社の課題を解決できるのです。

〈顧問(アドバイザー)報酬の考え方〉

- ・参画頻度や契約期間(最低3か月以上)を加味して調整をさせていただきます。
- ・成功報酬的な考え方にも応じます。
- ・首都圏(東京・千葉・埼玉・神奈川)でない場合、出張費のご負担をお願いします。



問合せ／相談は無料です。お気軽にご連絡下さい。

※当サービスはフルタイムの参画を想定していません。

フルタイムでの参画を必要とする場合、適材適所の人材をご紹介させていただきます。

詳しくはホームページへ <http://www.hbs.gr.jp/>



Hiro Business Solutions 株式会社

〒107-0061 東京都港区北青山 2-7-26
フジビル2階 クロスコープ青山内

TEL. 03(6890)0597 FAX. 03(6808)8535
E-Mail : info@hbs.gr.jp